

Гарантийный механизм в действии



На малый бизнес сегодня государство возлагает особую надежду. С одной стороны, этот сегмент бизнеса действительно очень эффективный, мобильный и живучий, с другой – он очень нуждается в поддержке, особенно финансовой.

Более четырех лет осуществляет свою деятельность Гарантийный фонд Хабаровского края. Созданный при участии министерства экономического развития Хабаровского края, Фонд помог предпринимателям региона привлечь финансово-кредитных ресурсов более чем на 2 млрд руб.

О миссии Фонда, о том, кто может рассчитывать на его поддержку и каков ее механизм, а также о дальнейших планах мы беседуем с исполняющей обязанности генерального директора Фонда Евгенией Добровольской.

– Евгения Александровна, в чем заключается главная миссия вашей организации?

– Если коротко, это содействие развитию кредитования малого и среднего бизнеса. Довольно распространена ситуация, когда предприниматель, желающий получить финансирование, соответствует требованиям, предъявляемым банками, но не имеет достаточного объема залогового имущества для полного обеспечения требуемого финансирования.

В этой ситуации предпринимателям готов помочь Гарантийный фонд. Стоит отметить, что мы не финансируем малые предприятия напрямую, а предоставляем им поручительства по кредитам и банковским гарантиям, получаемым в коммерческих банках. Поручительство Фонда позволяет разделить риски, связанные с предоставлением финансовых ресурсов, между заемщиком, банком и фондом. Другими словами, предоставление поручительства – это инструмент финансовой поддержки предпринимателей, которые хотят получить финансирование в банке, но не имеют до-

статочного залога для получения необходимой суммы.

– Гарантийный фонд Хабаровского края существует с декабря 2011 года. Каких результатов удалось достичь за это время?

– Мы наблюдаем положительную динамику в реализации программы предоставления поручительств. За тот период, что работает Фонд, нашей поддержкой заручились более 350 предпринимателей, и число их из года в год растет. До 21 возросло также и количество банков, сотрудничающих с Фондом, что, конечно же, способствует более открытому доступу бизнеса к финансовым ресурсам, – предприниматель имеет возможность обратиться в то кредитное учреждение, которое ему подходит. Кроме того, Фонд занимает достойное место в рамках всей национальной гарантийной системы страны, в состав которой входят 82 региональные гарантийные организации. По итогам 2015 года мы заняли 18-е место по портфелю действующих поручительств, 12-е место по количеству предоставленных поручительств в 2015 году. Впереди нас только крупнейшие фонды, с многолетним опытом работы и внушительными гарантийными капиталами.

– Существуют ли специальные требования к тем, кто желает вос-

пользоваться услугами вашего Фонда?

– Несомненно. Для того чтобы представители малого и среднего бизнеса могли рассчитывать на предоставление поручительства Гарантийного фонда, они должны быть зарегистрированы и осуществлять свою хозяйственную деятельность на территории Хабаровского края не менее трех месяцев. Кроме того, важным условием для получения поручительства является отсутствие просроченной задолженности перед бюджетами всех уровней, а также нарушений условий по ранее заключенным кредитным договорам, договорам займа, лизинга. Необходимо и предоставление собственного обеспечения в размере не менее 30% от суммы обязательств.

– На какой срок предоставляется поручительство и насколько Фонд готов принимать на себя обязательства?

– Максимальный срок предоставления поручительства составляет пять лет. Фонд готов принять на себя до 70% от суммы обязательств, но есть ограничение по сумме – не более 15 млн руб.

– Несмотря на молодость, Гарантийный фонд Хабаровского края, без сомнения, у многих предпринимателей региона на слуху, более того, многие бизнесмены активно пользуются поддержкой

вашей организации. Откуда ваши клиенты и на какие цели чаще всего предприниматели используют заемные средства?

– Среди клиентов Гарантийного фонда предприниматели не только из Хабаровска, Комсомольска-на-Амуре, но и из отдаленных поселков и районов края – Чумикана, Ванино, Солнечного и других. Мы стремимся расширить географию деятельности Фонда, устанавливаем льготное вознаграждение, готовы помочь в сборе документов и выборе кредитной организации предпринимателям, осуществляющим деятельность в сельских и северных районах края. Чаще всего кредитные средства, полученные при поддержке Фонда, используются на инвестиционные проекты, приобретение и ремонт основных средств, приобретение недвижимости, пополнение оборотных средств. Фонд предоставляет поручительства предпринимателям из самых разных сфер деятельности: строительство, производство, сельское хозяйство, рыболовство, бытовые и транспортные услуги, торговля.

– Расскажите, каков механизм

предоставления поручительства. Насколько это сложно?

– На самом деле никаких сложностей в получении поручительства нет. Я объясню, как это происходит. Предприниматель обращается в банк, банк собирает стандартный пакет финансово-юридических документов, анализирует представленные документы, оценивает финансовое состояние клиента и принимает решение о возможности кредитования. Если банк принимает положительное решение, но у клиента не хватает залогового обеспечения, банк предлагает воспользоваться поручительством Гарантийного фонда. А дальше, если клиент согласен, то подписывается заявка и банк взаимодействует напрямую с нами, предпринимателю не нужно дополнительно обращаться в Фонд и представлять нам документы.

– Сколько по времени занимает процедура рассмотрения заявки?

– Максимально три рабочих дня.

– Вы упомянули о 21 банке-партнере. Какие это банки?

– Это практически все банки, ра-

ботающие с сегментом малого бизнеса в крае: ВТБ 24, Сбербанк, Банк Москвы, Россельхозбанк и другие. Есть и региональные банки – Дальневосточный банк, Азиатско-Тихоокеанский банк, Роял Кредит Банк.

– Каковы ваши планы на текущий год?

– Главная задача остается прежней – быть надежным партнером регионального бизнеса, поддерживать наших предпринимателей в нынешней нестабильной экономической ситуации. Мы планируем наращивать объемы поддержки как за счет собственного капитала Фонда, так и совместно с АО «Корпорация МСП». В рамках сотрудничества Фонда и АО «Корпорация МСП» (ранее Агентство кредитных гарантий) по продукту «Согарантия» мы имеем возможность оказать неограниченную по сумме поддержку бизнесу. Главное, чтобы совокупный процент обеспеченности не превышал 70% от суммы кредита.

Потребность в услугах Фонда только возрастает, а значит, наша задача – повышать эффективность их оказания, обеспечивать индивидуальный подход к каждому клиенту.

Реклама

В Хабаровске прошла конференция малого бизнеса

12–13 мая 2016 года состоялась очередная, шестая по счету ежегодная Дальневосточная конференция. Активное участие в ней приняли около 100 человек – представители малых и средних предприятий края, банковских и страховых организаций.

Учитывая современные экономические тенденции, организатор – Краевое агентство содействия предпринимательству – предложил сфокусироваться на вопросах работы малого бизнеса в период экономического кризиса. «2016 год – временные трудности или новая реальность?». На этот и другие вопросы искали ответ участники конференции.

12 мая предприниматели края представили 14 докладов о собственном понимании современных экономических трендов, новых вызовах времени и новых стратегий развития.

Традиционно обсуждались методы оптимизации затрат, изучались новые технические возможности разумного управления ограниченными ресурсами. В период ослабления национальной валюты новые возможности для бизнеса открывают экспортные рынки. Компании «Лесные продукты», «Фабрика мороженого

ЗАЙЦА», «Глобал Строй», «Дальневосточная торфяная компания» поделились собственным опытом работы с зарубежными партнерами.

В период экономической нестабильности государственная поддержка малого бизнеса особенно важна. Чем необходимо дополнить имеющиеся направления поддержки, обсуждалось во второй день конференции, 13 мая, на стратегической сессии «Направления совершенствования поддержки малого и среднего бизнеса». Участники поделились опытом использования различных видов государственной поддержки и выработали перечень мероприятий, который поможет усилить позиции местных предпринимателей на рынке.

Интересным и полезным оказался круглый стол «В каких случаях банки и страховые компании вам откажут», где представители банковских и страховых организаций рассказали, как предприниматели могут повысить шанс на получение внешнего финансирования. Обмен мнениями был ценен для обеих сторон.

Участники конференции высоко оценили мероприятие и выразили надежду на увеличение количества встреч в различных форматах.